



人が集まる！売れる！ 超現場型VMDセミナー





講師ご紹介

内藤 加奈子（ないと かなこ）



1975年東京生まれ。株式会社オンワード樫山グループに入社後、メンズブランド事業部にて店舗専属ヴィジュアルマーチャンダイザー(VMD)として従事、某百貨店メンズスーツのフロアでセールススタッフとして**No.1**の売り上げを収める。在籍7年間で3ブランド全国120店舗を統括。2002年に独立し、VMDのノウハウと接客技術の教育で顧客をサポートする事務所として「Vert(ヴェール)」を設立。フリーのVMDコンサルタントとなる。指導実績は**全国約3,000件**に及び、最高で**昨年対比240%**の売上改善実績がある。手掛けた店舗のジャンルは、書店をはじめとして、食品、自動車、化粧品、インテリア、生活雑貨、仏壇仏具、ファッショング、美容院、ほけんの窓口、内装部材、赤ちゃん用品、宝飾等多数。

Before



After



VMDとは何か

VMDとは「Visual Merchandising(ヴィジュアルマーチャンダイジング)」の略で、「**視覚的な販売計画**」と訳すことができます。商品の見せ方を考え、**計画的かつ理論的に、魅力的に陳列するための手法**。それがVMDです。

よく混同されるのですが、VMDはデコレーションとは違います。デコレーションの目的は見せるためにディスプレイすること、美しく飾り付けて「見てもらう」ことです。

一方、VMDが目指すのは、その視覚的効果によって商品を選び、買っていただくこと。あくまでも**「販売する」ことがVMDの目的**です。

VMDは、センスや技術ではなく、陳列の「しくみ」です。**法則性やコツをつかめば、どんな規模・どんな立地のお店でも効果的に活用することができます。**

本セミナーの特徴

講義型

スクール形式で、内藤流超現場型VMDの実践方法を学びます。
実際に売上や客数、客単価がアップした**豊富なBefore/Afterの事例**を
基に、**理論的に顧客の心理に訴えるVMDの手法**を伝授していただきます。



店舗実践型

実際に**店舗で売場の改善指導**を受けながら、その場で売場を変えていきます。今ある什器と商品で売場を変え、集客を増やし、売上を上げるのが内藤流超現場型VMDの真骨頂。講義型を事前に受講されると、より一層セミナーの効果が上がります。



受講生の声

講義型

「具体的な事例が多くわかりやすかった」「お客様の視点で見ようとしているつもりでもなかなか見えていなかったことに気付かされました」など好評の声多数！

店舗実践型

「手持ちの備品や什器だけで、すぐに売場を変えることができた」「プロの視点・目線を体感しながら学べたので良かった」「実践に勝るものなし！」など好評の声多数！

セミナー概要

受講対象者：店長、売場のスタッフなど

開催下限人数：講義型20名、店舗実践型12名

※最下限人数を下回っても開催可能ですが、
最下限人数分の参加費を申し受けます。

講習時間：講義型3時間、店舗実践型4時間 ※調整可能です

受講料/1名：講義型12,000円、店舗実践型20,000円

その他：※受講料の他に別途テキストの印刷代を申し受けます。

※講師交通費・宿泊費は、別途ご負担をお願いします。

※日本出版共済会加盟店様には、**加盟口数により補助金が支給されます**。

加盟口数10口につき年間5名まで。1名当たり10,000円です。

流通学院HPにて、
セミナー中の
動画や開催報告が
ご覧いただけます





出版流通学院 の キヤリア力!

人が集まる！売れる！ 超現場型VMDセミナー

下記申込先に、電話・FAXにてお申し込みください。
E-mailでのお申し込みも受け付けております。

FAX

下記の必要事項をご記入のうえ

03-3233-5120

へ送信してください

開催申込記入シート

ご希望の講座番号に○印をつけてください

1	超現場型VMD 講義編	実例をもとに「選んで」「買ってもらう」仕組みを学ぶ
2	超現場型VMD 店舗実践編	超現場型VMDの実践方法を、実際に店舗を改善しながら学ぶ

申込者情報

貴社名			
氏名	(ふりがな)	部署役職名	
T E L		F A X	
E-mail	日本出版共済会 加入状況 (企業全体)	<input type="checkbox"/> 加入 () <input type="checkbox"/> 未加入	

開催希望情報

開催希望日	第1希望 年 月 日	第2希望 年 月 日
開催希望時間	時 分 ~ 時 分	
受講予定人数	名 <small>※開催下限人数については、チラシ等をご覧ください</small>	
開催会場	住所(〒 -) 電話	

※受付後、講師と日程調整をいたします。ご希望に添えない場合もございますので、予めご了承ください。

お申込み・お問い合わせは下記まで

申込先 → 日販 営業推進室 出版流通学院 〒101-8710 東京都千代田区神田駿河台4丁目3番地

電話 → 03-3233-4791 FAX → 03-3233-5120

MAIL → ryutsu-gakuin@nippan.co.jp



by **日販**

出版流通学院