

2019年度

日販のテーマ別セミナー

FAX

H

本申込書は、日販営業担当者にお渡しいただくか、
下記申込先に、電話・FAXにてお申し込みください。
E-mailでのお申し込みも受け付けております。

下記の必要事項をご記入のうえ

03-3233-5120

へ送信してください

開催申込記入シート

ご希望の講座番号に○印をつけてください

売場づくり	1	超現場型VMDセミナー 講義編	豊富な実例を基に「選んで」「買ってもらう」仕組みを学ぶ
売場づくり	2	超現場型VMDセミナー 店舗実践編	超現場型VMDの実践方法を、実際に店舗を改善しながら学ぶ
売場づくり	3	すごいPOPの描き方教えますセミナー	誰にでも「売上が上がるPOP」をつくれる基本を学ぶ
売場づくり	4	効果が出る手書きチラシセミナー	伝わる発信方法について学ぶ。POPセミナー受講後が効果的
売場づくり	5	販促シナリオをつくろうセミナー	販促ツールに役割を与え、売上を増やす手法を学ぶ
売場づくり	6	お客様が喜ぶラッピングセミナー	ギフト需要、他店差別化など、付加価値を高める技術を学ぶ
接客	7	お店が元気になる接客基本セミナー	接客マナーの基本と技術を身に付ける
接客	8	お客様が喜ぶクレーム対応セミナー	クレームへの免疫力を高める考え方や対処法を学ぶ
接客	9	チームが強くなる接客指導セミナー	社内で接客を教えるトレーナーになるための技術を学ぶ
売場管理	10	万引きロス対策セミナー	万引き犯が嫌がり、お客様が上得意になる店づくりを学ぶ
売場管理	11	売場計数に強くなるセミナー	売場管理に必要な計数感覚を、身近な問題から身につける

申込者情報

貴社名			
氏名	(ふりがな)	部署役職名	
TEL		FAX	
E-mail		日本出版共済会 加入状況(企業全体)	<input type="checkbox"/> 加入 (<input type="checkbox"/>) <input type="checkbox"/> 未加入

開催希望情報

開催希望日	第1希望	年	月	日	第2希望	年	月	日
開催希望時間	時	分	～	時	分			
受講予定人数	名	※開催下限人数については、チラシ等をご覧ください						
開催会場	住所(〒 -) 電話							

※受付後、講師と日程調整をいたします。ご希望に添えない場合もございますので、予めご了承ください。

お申し込み・お問い合わせ先

申込先 ▶ 日販 営業推進室 出版流通学院 〒101-8710 東京都千代田区神田駿河台4-3

電話 ▶ 03-3233-4791

FAX ▶ 03-3233-5120

MAIL ▶ ryutsu-gakuin@nippan.co.jp